



Exporteren naar Canada

Uw exportmarkt kiezen

Inhoud

Inhoud.....	2
1. Algemene informatie	3
Politiek	3
Economie	3
Cultuur	3
Overige: Technologie	4
Overige: Milieu	4
Overige: Juridisch	4
2. Bijkomende indicatoren	5
Economische indicatoren	5
Sociale en milieu-indicatoren	5
Vrijhandelsovereenkomsten.....	5
3. Ter plaatse: een stappenplan	6
Eerste contacten	6
Exporteren	7
Interessante markten voor een eerste export.....	8
4. Ondernemingsklimaat.....	9
Communicatie	9
Kleding.....	9
Onderhandelen	10
Wanneer vallen de feestdagen?.....	10
5. Wat kunnen wij voor jou betekenen?	11
Contacten ter plaatse	11
Belangrijke adressen.....	11
Nuttige websites om je in te verdiepen.....	12



1. Algemene informatie

Politiek

- ✧ Federale staat met tien provincies en drie territoria
- ✧ Constitutionele monarchie met koning Charles III als staatshoofd - onderdeel van het Gemenebest
- ✧ De premier van Canada staat aan het hoofd van de Canadese regering. Hij/zij wordt benoemd door de gouverneur-generaal, die koning Charles III vertegenwoordigt.
- ✧ Belangrijkste politieke partijen
 - **Liberale Partij van Canada:** De Liberale Partij, die wordt weergegeven door de kleur rood, is een centrumpartij die in de Canadese geschiedenis meermaals aan de macht is geweest. Ze legt de nadruk op progressief beleid, sociale rechtvaardigheid en economische groei.
 - **Conservatieve Partij van Canada:** De Conservatieve Partij, die wordt aangeduid met de kleur blauw, is rechts georiënteerd en pleit voor fiscale verantwoordelijkheid, vrije markten en traditionele waarden.
 - **Nieuwe Democratische Partij (NDP):** De NDP, te herkennen aan de oranje kleur, is een links georiënteerde partij die opkomt voor sociale gelijkheid, de rechten van werknemers en duurzaam milieubeheer.
- ✧ Bevoegdheden zijn verdeeld tussen de federale en provinciale overheden, op exclusieve of gedeelde basis.
 - Belangrijkste federale bevoegdheden:
 - Snelwegen
 - Regulering van Handel/Ambachten
 - Postdiensten
 - Valuta/Bankieren
 - Defensie
 - Volkstellingsgegevens
 - Zeekust en binnenvisserij
 - Belangrijkste provinciale bevoegdheden
 - Gezondheid
 - Onderwijs
 - Natuurlijke hulpbronnen
 - Eigendom/Burgerrechten
 - Gevangenissen
 - Belangrijkste gedeelde bevoegdheden:
 - Immigratie
 - Landbouw

Economie

- ✧ Canada is de tiende grootste economie ter wereld en maakt deel uit van de G7.
- ✧ De Canadese economie is sterk verweven met die van de VS, en is diens grootste handelspartner.
- ✧ Internationale handel vormt een aanzienlijk deel van de economie, en is goed voor een derde van het bbp in het land.
- ✧ Vier vijfde van de Canadezen werkt in de dienstensector.
- ✧ De primaire sectoren (olie, bosbouw en mijnbouw) zijn buitengewoon belangrijk voor een ontwikkeld land. Canada is uniek in de zin dat het veel natuurlijke hulpbronnen heeft maar een relatief kleine bevolking, waardoor de handel een aanzienlijk deel van het bbp uitmaakt.

Cultuur

- ✧ Canada heeft twee officiële talen: Engels en Frans



- Frans is de officiële taal van Quebec. New Brunswick is de enige tweetalige provincie, alle andere provincies hebben Engels als officiële taal. Ottawa, of de federale overheid, is meestal tweetalig wat aankondigingen, publicaties en persinterviews betreft.
- Een aandachtspunt: Frans is niet de meerderheidstaal in Canada. Brits-Columbia heeft bijvoorbeeld een tweetaligheidspercentage van 6,6% (aantal mensen dat zowel Engels als Frans spreekt), waarbij talen als Mandarijn, Kantonees en Punjabi een populairdere taalkeuze zijn in de provincie.
- ✧ Ongeveer drie kwart van de Canadezen woont op minder dan 160 kilometer van de grens met de Verenigde Staten.
- ✧ Canada is historisch beïnvloed door Britse, Franse en inheemse tradities. In de 20e eeuw hebben nieuwkomers uit Afrika, het Caribisch gebied en Azië de Canadese identiteit en cultuur verrijkt, waarbij de Aziatische cultuur vooral van invloed was in het westelijke deel van Canada.

Overige: Technologie

- ✧ Sinds 2018 is er meer dan 1,4 miljard CAD aan risicokapitaal en 500 miljoen CAD aan overheidsfinanciering geïnvesteerd in de sector van de artificiële intelligentie in Montreal.
- ✧ De technologie-industrie groeit jaarlijks met 6% in Brits-Columbia.
- ✧ Wereldwijd opererende bedrijven kiezen voor Vancouver. Grote spelers op dit gebied hebben zich (voornamelijk) in Vancouver gevestigd, zoals Microsoft, Amazon, Mastercard, Electronic Arts, Intel, Samsung en anderen.
- ✧ De Toronto-Waterloo corridor is de op twee na grootste technologiecluster in Noord-Amerika.
- ✧ Canada is een supermacht op het gebied van energie, vanwege zijn natuurlijke hulpbronnen en geringe bevolking.

Overige: Milieu

- ✧ Canada heeft de op drie na grootste olievoorraden ter wereld: 97% bevindt zich in de teerzanden van Alberta. De exploitatie ervan veroorzaakt aanzienlijke milieuschade.
- ✧ In totaal oogst Canada slechts 69% van zijn jaarlijkse boomkapquota, wat betekent dat de Canadese bosbouwsector duurzaam is.
- ✧ Canadezen produceren de grootste hoeveelheid afval per inwoner van alle ontwikkelde landen.

Overige: Juridisch

- ✧ De wet is federatief, wat betekent dat er verschillende regels gelden, naargelang het om een federale of provinciale kwestie gaat.
- ✧ Het rechtssysteem is gebaseerd op twee verschillende systemen: burgerlijk recht (alleen in Quebec) en gewoonterecht (overal elders).

2. Bijkomende indicatoren

Economische indicatoren

U vindt de belangrijkste sociaaleconomische indicatoren voor dit land en zijn handel met Brussel en België in de publicatie "Brussel en de wereld - Landenstatistieken" op analytics.brussels, de online databibliotheek van hub.brussels.

De publicatie "Brussel en de wereld - Algemene statistieken" bevat ook gegevens over de handel tussen het Brussels Hoofdstedelijk Gewest en de rest van de wereld, per continent en per grote wereldregio. Dezelfde gegevens zijn ook beschikbaar voor de verschillende gewesten van België en voor België in zijn geheel.

Sociale en milieu-indicatoren

Als u wilt weten hoe België ervoor staat op sociaal, economisch en milieuvlak, kunt u een reeks samengestelde indicatoren van de Europese Commissie raadplegen, gestructureerd volgens de 17 Duurzame Ontwikkelingsdoelstellingen¹ van de Verenigde Naties en de 6 prioritaire beleidsdomeinen van de Europese Commissie².

Vrijhandelsovereenkomsten

Europese overeenkomsten hebben een grote invloed op de toegankelijkheid van de markt en de handel met bepaalde landen. De links hieronder, gepubliceerd door de Europese Commissie, geven je alle informatie die je nodig hebt over vrijhandelsovereenkomsten en handelsbelemmeringen. Bestaande overeenkomsten, overeenkomsten die nog niet geratificeerd zijn en overeenkomsten waarvan verwacht wordt dat ze geratificeerd zullen worden, kunnen hier geraadpleegd worden :

- [Vrijhandelsovereenkomsten](#)
- [Handelsbelemmeringen](#)

Aanvullende indicatoren

De Wereldbank is een internationale organisatie die statistieken verzamelt over economische, sociale factoren, instituties, en milieufactoren in bijna alle landen ter wereld. Deze indicatoren, die beschikbaar zijn vanaf 1960 tot vandaag, geven betrouwbare informatie over onder meer bevolking, ontwikkeling en duurzaamheid. (niet alle gegevens voor alle landen zijn beschikbaar tot op het laatste jaar). Ook geeft de database de mogelijkheid om landen te vergelijken.

- [World Bank indicators](#)

¹ Geen armoede, Geen honger, Goede gezondheid en welzijn, Kwaliteitsonderwijs, Gendergelijkheid, Schoon water en sanitaire voorzieningen, Schone en betaalbare energie, Fatsoenlijk werk en economische groei, Industrie, innovatie en infrastructuur, Verminderde ongelijkheden, Duurzame steden en gemeenschappen, Duurzame consumptie en productie, Actie tegen klimaatverandering, Leven in het water, Leven op het land, Vrede, rechtvaardigheid en doeltreffende instellingen, Partnerschappen om de doelen te bereiken.

² Een groen pact voor Europa, Een economie ten dienste van de mensen, Een Europa dat klaar is voor het digitale tijdperk, Een sterker Europa op het wereldtoneel, Bevordering van onze Europese manier van leven, Een nieuwe impuls voor de Europese democratie.



3. Ter plaatse: een stappenplan

Eerste contacten

Prospecteren

- Wees uiterst professioneel!
- Lokale aanwezigheid is vaak essentieel.
- Vraag jezelf af "Waarom Canada?", en bereid een antwoord voor.
- Onderhoud een geactualiseerde website met:
 - o Een duidelijke beschrijving van je product of dienst
 - o Je volledige contactgegevens. Mensen zijn heel gemakkelijk bereikbaar in Canada en vermelden vaak hun mobiele nummer in hun handtekening.
 - o Een Frans- en Engelstalige versie: je website moet tweetalig FR/EN zijn in Quebec. Lees over Wet 96 en de impact ervan op zakendoen en het aanbieden van (online) diensten in Quebec.
- Zorg voor toegang tot de meest volledige en relevante informatie over je product/dienst. We moeten je bedrijf net zo goed kennen als jij om volledig inzicht te krijgen in de waarde van de producten of diensten die je wilt exporteren en de markt die we moeten onderzoeken. Onze werkwijze met jou is een echte samenwerking. Via een haalbaarheidsstudie op basis van relevante informatie kan snel worden bepaald of Canada een goede markt is voor jouw product/dienst (of niet!).
- Bereid een duidelijke, beknopte pitch voor je product of dienst voor. Weet wat je toegevoegde waarde is ten opzichte van je concurrentie (wat betekent dat je de concurrentie hebt bestudeerd).
- In Canada komen mensen direct ter zake. Er wordt niet over koetjes en kalfjes gepraat en prijzen komen snel ter sprake. Doe onderzoek naar vakbeurzen en conferenties in jouw vakgebied. Het bijwonen van vakbeurzen, in combinatie met B2B-bijeenkomsten, is een zeer effectieve manier om de markt te verkennen.
- Beursactiviteiten spelen zich voornamelijk af in het oosten van het land (Montreal en Toronto). De beurzen van Vancouver en Calgary zijn sterk gericht op de energiesector (koolstof) (Ing, teerzanden, pijpleidingen, olie, hernieuwbare energie).
- Houd je LinkedIn-profiel up-to-date, en lees de profielen van de mensen met wie je afspreekt.

Wat is je geografische strategie?

Doe onderzoek om er zeker van te zijn dat je een weloverwogen keuze maakt. Er zijn drie belangrijke zakencentra in Canada: Oost (de belangrijkste stad is Montreal), Centrum (de belangrijkste stad is Toronto) en West (de belangrijkste steden zijn Vancouver, Calgary en Edmonton).



- ✧ Toronto is de grootste Canadese stad en de hoofdstad van de provincie Ontario. Het is een belangrijk financieel en internationaal zakencentrum. Toronto is het belangrijkste financiële en economische centrum van Canada, en het op een na grootste in Noord-Amerika. De hoofdstad van Ontario heeft een beurs, de zogenaamde Toronto Stock Exchange (afgekort TSX). De meeste grote groepen die detailhandels- en luxegoederen aankopen zijn daar te vinden.
- ✧ Ottawa is de hoofdstad van Canada. Belangrijkste sectoren: <https://www.investottawa.ca/why-ottawa/>
- ✧ Montreal is de grootste stad van Quebec. De stad ligt op een eiland van 500 km². De belangrijkste sectoren zijn artificiële intelligentie, lucht- en ruimtevaart, biowetenschappen en gezondheidszorgtechnologieën, en creatieve industrieën (videogames, visuele effecten en animatie):
- ✧ Vancouver is de grootste stad in Brits-Columbia. De belangrijkste sectoren zijn mijnbouw, bosbouw, IT-niches (kwantumcomputing, gezondheidstechnologie, sociale media en blockchain), andere energieoplossingen dan olie (waterstofbatterijen, waterkracht, batterijproductie, gasmotoren, lng), en film en media. Vancouver staat op de derde plaats wat mondiale filmproductie betreft, na San Francisco en New York.
- ✧ Calgary en Edmonton neem een speciale plaats in het economische landschap van Canada in, elk op zijn eigen manier verband houdend met de koolstofenergiesector: Edmonton richt zich op blauweboordenactiviteiten (engineering, bouw, onderaanneming), en Calgary op witteboordenactiviteiten (financiën, verzekeringen, marketing).



Aankomst in Canada

Er zijn vrijwel geen tarifaire belemmeringen dankzij CETA. Registreer je bij de REX-databank wanneer je goederen exporteert om er zeker van te zijn dat je het op grond van CETA toegekende voorkeurtarief ontvangt. Er bestaan enkele zeldzame uitzonderingen op de vrijstelling van douanerechten voor bepaalde voedingsmiddelen en automobielp producten.

Denk erom dat je in Noord-Amerika bent. Je Europese certificaten (EG en andere) zijn niet automatisch geldig. Een elektrisch toestel dat niet over een CSA- of ULC-certificaat beschikt, zal waarschijnlijk worden tegengehouden aan de grens. Merk op dat CETA deze vereiste uiteindelijk zal schrappen en dubbele certificering mogelijk zal maken. Voedingsmiddelen moeten tweetalig (Frans-Engels) geëtiketteerd zijn, en voldoen aan de voorschriften van het Canadese Agentschap voor Voedselinspectie (Canadian Food Inspection Agency). Opmerking: hoewel ze vergelijkbaar zijn, verschilt de etikettering in Canada en de VS.

Voor e-commerce geldt een belastingvrijstelling voor goederen die van buiten Canada worden verzonden, als de waarde ervan maximaal 20 CAD bedraagt. Je klanten moeten mogelijk federale en provinciale belasting betalen, evenals de door Canada Post vastgestelde afhandelingskosten.

Wat zijn de verschillende opties voor distributie? Rechtstreeks, via agenten, distributeurs of e-commerce?

Je zult naar het land moeten reizen, vaak meermaals, om inzicht te krijgen in de markt, en klanten, partners, distributeurs, enz. te ontmoeten.

Exporteren

Betalingen

Facturen worden binnen 60 dagen betaald via een internationale overschrijving, een storting bij een lokale bank of per cheque.



Ondernemingsvormen

- ✧ **Canadian-Controlled Private Corporation (CCPC):** Een particuliere onderneming die in Canada is gevestigd en aan bepaalde voorwaarden voldoet.
- ✧ **Other Private Corporation:** Een onderneming die in Canada is gevestigd, geen overheidsonderneming is, en niet onder zeggenschap staat van een of meer overheidsondernemingen.
- ✧ **Public Corporation:** Een overheidsonderneming die in Canada is gevestigd en een aandelenklasse heeft die is genoteerd op een aangewezen Canadese beurs.
- ✧ **Corporation Controlled by a Public Corporation:** Een onderneming die onder zeggenschap staat van een overheidsonderneming.
- ✧ **Eenmanszaken:** Een onderneming die eigendom is van en wordt geleid door één persoon.
- ✧ **Partnerschappen:** Zoals eenmanszaken, maar met twee of meer mensen.

Steun en subsidies

Ontdek alle subsidies voor Brusselse bedrijven op de website van Brussel Economie en Werkgelegenheid.

Interessante markten voor een eerste export

Groene bouw

De **Canada Green Building Council (CAGBC)** zet zich hiervoor in door innovatieve normen, controlediensten, onderwijs en opleiding te verstrekken voor de bouwsector. De Canadese overheid heeft zich ertoe verbonden de uitstoot van broeikasgassen terug te dringen en klimaatbestendige gebouwen op te trekken, waarbij de bouwsector een belangrijk aandachtsgebied is.

Film/Postproductie/VFX

De industrie biedt honderden banen, van camerawerk tot productiebeheer. De Canadese industrie van mediaproducties op het scherm heeft een aanzienlijke activiteit en groei gekend. In het land worden ook heel wat filmfestivals gehouden die lokaal en internationaal talent onder de aandacht brengen.

Groene energie

In Canada omvat groene energie wind, kleinschalige waterkracht, biomassa uit houtafval en biogas. Het land vermindert de uitstoot, werkt aan de geleidelijke afbouw van kolengestookte energiecentrales, en investeert in hernieuwbare energie en schone technologieën om tegen 2050 koolstofneutraliteit te bereiken.

'Smart cities'-oplossingen

Slimme steden in Canada maken gebruik van digitale technologieën om de kwaliteit en efficiëntie van gemeentediensten te verbeteren. Ze verzamelen en analyseren gegevens van aangesloten sensoren en toestellen om de dienstverlening en de gebruikerservaring te verbeteren. De Canadese overheid heeft in 2017 de 'Smart Cities Challenge' gelanceerd om gemeenschappen aan te moedigen een 'smart cities'-benadering te hanteren om het leven van hun inwoners te verbeteren.

Technologie

De technologie-industrie in Canada is een snelgroeiende sector die voornamelijk bestaat uit kleine bedrijven. Ze presteert beter dan de Canadese economie in zijn geheel, wat output, werkgelegenheid en innovatiegroei betreft. De sector staat bekend om zijn talent van wereldklasse, en onderzoek & ontwikkeling in opkomende gebieden.

Voor vragen over vakbeurzen in uw specifieke industrie kunt u contact opnemen met het kantoor in Montreal of Vancouver, waar ons team voor je klaar staat.



4. Ondernemingsklimaat

Communicatie

Als communicatiemiddel wordt de voorkeur gegeven aan e-mails en telefoongesprekken, en alle contactgegevens zijn vermeld in een e-mailhandtekening of op de website van het bedrijf. Houd echter rekening met de anti-spamwetgeving, die het versturen van commerciële elektronische berichten (commercial electronic messages, CEM) zonder voorafgaande toestemming van de ontvanger verbiedt.

Canadezen zijn stipt, je hebt soms een kwartier respijt, maar er wordt verwacht dat je op tijd bent. Een telefoontje om te melden dat je te laat bent wordt op prijs gesteld. De normale kantooruren die je kunt verwachten liggen tussen 8.00 en 18.00 uur, afhankelijk van de sector.

Onderhandelingen zijn ook directer in Noord-Amerika; er wordt verwacht dat de zaken tot in detail gekend zijn, er is weinig sprake van smalltalk en men komt vrij snel ter zake in zakelijke besprekingen.

Het is gebruikelijker dan in Europa om een advocaat in te schakelen teneinde elke stap van het proces te valideren. Geef een distributeur bovendien nooit het idee dat hij het hele land voor je zal dekken. Het is uiterst zeldzaam gezien de omvang van het land en de verschillen tussen oost en west. Merk op dat er drie belangrijke zakencentra zijn: Oost (de belangrijkste stad is Montreal), Centrum (de belangrijkste stad is Toronto) en West (de belangrijkste steden zijn Vancouver, Calgary en Edmonton).

Netwerken is van bijzonder belang door de omvang en de specifieke demografie van Canada. Het is een kleine wereld in een uitgestrekt land, maar zeer gerichte netwerkevenementen kunnen veel opleveren. Het kan de moeite waard zijn om naar specifieke evenementen te reizen. Het netwerklandschap is echter een jungle, en we raden je aan om contact op te nemen met het kantoor van hub.brussels Montreal of Vancouver om de meest geschikte evenementen te vinden of advies te krijgen over specifieke netwerkmogelijkheden.

Kleding

Wat kleding betreft: pakken en stropdassen verliezen aan populariteit in Canada, behalve bij advocatenkantoren, adviesbureaus en banken. Ga echter wel professioneel gekleed

Hoe bereid je een bezoek voor?

In het westen van Canada is de cultuur van immigratieland nog springlevend. De mensen staan erg open voor buitenlandse bedrijven. Canadezen zijn vriendelijk en toegankelijk, maar hechten bovenal veel waarde aan zakelijke professionaliteit. Wees stipt en houd (eerste) gesprekken zakelijk.

In 2025 telt Canada 41,5 miljoen inwoners (tegenover 11,7 miljoen in België), die verspreid over 10 miljoen km² wonen (tegenover 30.000 km² in België). Canada heeft ongeveer drie keer zoveel inwoners, maar is 333 keer zo groot! Dit betekent dat het om een kleine, zeer verspreide markt gaat, wat bedrijven ertoe aanzet hun activiteiten te diversifiëren. Je kunt dan ook kruidenierswaren kopen in een apotheek of medicijnen zonder voorschrift in een supermarkt, naar het postkantoor gaan bij een benzinstation, enz.

De afstanden tussen de bevolkte gebieden zijn erg groot, en grote delen van Canada blijven onbewoond en ongerept.



Onderhandelen

Het eerste contact leggen is eenvoudig, maar onderhandelingen kunnen veel tijd in beslag nemen, zelfs als het om niet al te grote bedragen gaat. Het is echter moeilijk om te veralgemenen.

De markt is nog steeds protectionistisch. Je zult overtuigend moeten zijn en vaak ter plaatse moeten gaan om te laten zien dat je echt zaken wilt doen en, idealiter, een bedrijf wilt oprichten en lokaal personeel wilt aannemen. Als je technologische diensten en oplossingen aanbiedt, verwacht dan dat je klanten een lokale contactpersoon willen, geen Belgisch telefoonnummer, Skype-adres of e-mailadres. Ze zullen onmiddellijke bijstand willen, zonder tijdsverschil, in geval van defecte producten, softwarefouten, onduidelijke instructies en installatieproblemen.

Wanneer vallen de feestdagen?

Houd er rekening mee dat er federale en provinciale feestdagen zijn. Zij kunnen per provincie verschillen. (Er zijn tien provincies en drie territoria in Canada). Hieronder vind je de (federale en provinciale) feestdagen in Canada:

Feestdagen	Vastgestelde dag	Vastgestelde regio
Nieuwjaarsdag	1 januari	Landelijk
Eilanderdag (Islander Day)	3e maandag in februari	PE
Familiedag (Family Day)	3e maandag in februari	AB, BC, MB, NB, ON, SK
Erfgoeddag (Heritage Day)	3e maandag in februari (3e vrijdag in februari in YK)	NS, YK
Louis Riel-dag (Louis Riel Day)	3e maandag in februari	MB
St. Patrick's Day	17 maart	NL
Goede Vrijdag	Vrijdag voor Paaszondag	Landelijk (uitgezonderd QC)
Paasmaandag	Maandag na Paaszondag	QC
St. George's Day	Maandag die het dichtst bij 23 april ligt	NL
Victoria Day	Maandag vóór 25 mei	Landelijk (uitgezonderd NB, NL, NS, PE)
Nationale Aboriginaldag	21 juni	NT
St. Jean Baptiste Day	24 juni	QC
Discovery Day	Maandag die het dichtst bij 24 juni ligt	NL
Canada Day	1 juli	Landelijk
Nunavut Day	9 juli	NU
Civic Holiday	1e maandag in augustus	AB, BC, NB, NU, ON, SK
Dag van de Arbeid (Labour Day)	1e maandag in september	Landelijk
Nationale Dag voor Waarheid en Verzoening (National Day for Truth and Reconciliation)	30 september	BC, NB, NT, NU, PEI, YU
Thanksgiving Day	2e maandag in oktober	Landelijk (uitgezonderd NB, NL, NS, PE)
Remembrance Day	11 november	Landelijk (uitgezonderd NL, NS, ON, QC)
Kerstdag	25 december	Landelijk
Boxing Day	26 december	ON



5. Wat kunnen wij voor jou betekenen?

Contacten ter plaatse

De algemeen afgevaardigden en lokale vertegenwoordigers die in dienst zijn van hub.brussels, zijn officiële vertegenwoordigers van de Brusselse regering in het buitenland. Ze ondersteunen Brusselse bedrijven die willen exporteren en zoeken en prospecteren nieuwe investeerders.

Ze hebben de informatie, expertise en diepgaande kennis over de specifieke kenmerken van verschillende buitenlandse markten. Op basis van die kennis helpen ze bij het verfijnen en afstemmen van uw exportplannen, met advies over regelgeving, concurrentie, markttoegangsvoorwaarden, vergunningen, enz. Bovendien kunnen ze u helpen met uw vragen over export, bepaalde sectoren binnen het rechtsgebied, contacten met tussenpersonen, bedrijfscultuur en nog veel meer.



Gilles Bredas

Canada (Montreal)

Consulate-General of Belgium
1010 Sherbrooke Ouest, Bureau 2404
H3C 1Z1 Montréal, QC
Canada

+1 514 286 15 81

+1 514 632 25 12

montreal@hub.brussels



Robbert Sas

Canada (Vancouver Alberta, Colombie-Britannique, Saskatchewan, Territoires du Nord-Ouest et Yukon)

Consulate General of Belgium
Vancouver Branch 221 West Esplanade
(Suite 412)
North Vancouver, BC, V7M3J3
Canada

+1 604 770-3505

vancouver@hub.brussels

Belangrijke adressen

Belgische ambassade in Ottawa

360 Albert Street, #820
Ottawa, ON K1R 7X7
T. +1 613 236-7267
ottawa@diplobel.fed.be
https://canada.diplomatie.belgium.be/language_selection

Consulaat-generaal van België in Montreal

1000 Sherbrooke Street West, # 1400
H3A 3G4, QC Montreal
T: +1 514 849-7394
montreal@diplobel.fed.be
https://canada.diplomatie.belgium.be/language_selection

AWEX/hub.brussels Toronto

De heer Christophe Van Overstraeten
2 Bloor Street West, #2508
Toronto, ON M4W 3E2
T. +1 416 515-7777
toronto@awex-wallonia.com
vancouver@hub.brussels

Delegatie van de Franse Gemeenschap en het Waals Gewest

De heer Yann Gall
43, Rue de Buade, #520
Quebec, QC G1R 4A2
T. +1 418 692-4148
walbru.quebec@dwb.qc.ca
www.dwb.qc.ca

Belgisch-Canadese Kamer van Koophandel

PO Box 508 161 Bay St., 27th Fl.
Toronto, ON M5J 2S1
T. +1 416 816-9154
info@belgiumconnect.com
www.belgiumconnect.com

Belgian Business Club (Vancouver)

www.linkedin.com/company/belgian-business-club-Vancouver

Kantoor van de overheid van Quebec in Brussel

Kasteleinsstraat 32
1050 Brussel
T. +32 2 512 00 36
qc.bruxelles@mri.gouv.qc.ca



www.international.gouv.gc.ca/nl/bruxelles

Kamer van Koophandel Canada-België-Luxemburg
Louizalaan 500

1050 Brussel

T. +32(0)2 644 90 44

office@cccbl.org

www.canchambelux.org

Nuttige websites om je in te verdiepen

[Relaties Canada-België \(international.gc.ca\)](http://international.gc.ca)

[Internationale handelsstatistieken \(statcan.gc.ca\)](http://statcan.gc.ca)

[Uitgebreide economische en handelsovereenkomst \(Canada-European Union Comprehensive Economic and Trade Agreement, CETA\) \(international.gc.ca\)](http://international.gc.ca)

[Een bedrijf oprichten - Canada.ca](http://canada.ca)

